QUADRUPLICANDO AS VENDAS NA BLACK FRIDAY!

Participamos do nascimento da marca Light Chef, que chega aos seus 4 an





DESAFIC

A Black Friday é uma das datas mais importantes do calendário da marca.

Como meta, ficamos de dobrar as vendas sem afetar o ticket médio. Além disso, de organizar nosso banco de dados com a preferência de Kits dos nossos clientes.

SOLUÇÃO:

Campanha de E-mail Marketing felta diretamente com nossa base de clientes: eles respondiam qual Kit preferiam, e ganhavam 20% de desconto no período. Além disso, buscamos também atingir novos clientes através do Facebook e Instagram





4X
mais faturamento
O dobro da meta!



2 % de aumento do Ticket Médio ma



de crescimento em relação ao ano anterior.



7 cada 10 mais faturamento

